

Porto Alegre, de 15 abril de 2019.

Oportunidade 44/2019 – Alavancagem comercial avançada – indústria da saúde

Edital: Edital de Cadastramento e Credenciamento de Pessoas Jurídicas - Produtos de sua Propriedade Intelectual SEBRAE/RS 02/2016.

Tema: Marketing

Escopo: Marketing – Vendas

Objetivos:

Como resultado se espera que as empresas estruturem melhor a prospecção de clientes bem como a efetivação de negócios (conversão).

Conteúdo programático sugerido:

- Gestão Comercial (revisão e planejamento);
- Indicadores comerciais (metas e resultado);
- Canais potenciais de atração de leads;
- Metodologia de Prospecção (avançado);
- Indicadores comerciais (revisão) e medição de resultados (avançado);
- Performance de negociação e vendas:
 - monitoramento de negociações e conversão avançado.

Observação: em 2018, as empresas do projeto já participaram de capacitação e consultoria nas temáticas listadas. Para 2019, a necessidade será de capacitação de curta duração mais consultoria, focando na revisão de seus planejamentos e abordagem avançada dos conteúdos e suas aplicações.

Metodologia sugerida: Workshop ou oficina com consultoria

Público-alvo: Empresas que fazem parte do projeto Conexão Saúde da Regional Metropolitana do Sebrae/RS (indústrias da saúde: equipamentos, produtos e soluções tecnológicas para saúde).

Carga horária estimada: até 4 horas de capacitação + 12 horas consultoria (4 encontros de 3 horas)

Prazo de cadastramento: Até 12 de maio de 2019.

Observações:

As empresas que possuem metodologias que contemplem os requisitos apresentados, devem realizar o credenciamento conforme os critérios previstos no Edital de Cadastramento e Credenciamento de Pessoas Jurídicas - Produtos de sua Propriedade Intelectual SEBRAE/RS 02/2016. Se a empresa já está cadastrada através deste edital, deve apenas apresentar seu produto em nosso Banco de Soluções de propriedade intelectual.

